

# 聘



加入我们

## 点亮你的未来

● 好职位，只留给有真本事的人 ●

### 招聘简章

公司拟在江苏、安徽、四川（重庆）、北京、山东等区域开展精细化市场开发，重点目标市场为高校学生洗浴项目（有浴室经营权的）、各类洗浴热水供应合同能源管理项目（无浴室经营权）以及新农村集中居住示范区浴室、各类工矿企业员工浴室、高速公路服务区浴室、有较多住校生的中学、中专等具有足够多集中人群洗浴的装修浴室、装配式浴室、可移动吊装浴室等，诚邀销售精英加盟！



#### 省级经理（6名）

##### 工作职责：

热爱营销，认同公司的发展战略，大专及以上学历，男女不限，熟练掌握办公软件，能够长期出差，具有团结协作精神、良好的沟通能力，市场开拓能力和团队管理能力，具有招商洽谈、项目资源开发的能力，接受公司的考核和日常管理。详见“问答”。

##### 月度绩效考核：

入职后缴纳五险一金、通讯补助、节日福利等  
月薪：5000元（其中1000元绩效考核）+业绩提成

##### 销售任务与回报

- 1、一年内完成投资项目20匹机40台，公司项目利润分成达到5.8万元/台（含）以上的，一次性提成销售费用80万；
- 2、一年内完成投资项目20匹机28台，公司项目利润分成达到5.8万元/台（含）以上的，一次性提成销售费用56万；
- 3、一年内完成投资项目20匹机40台，公司项目利润分成达到4万元/台（含）以上的，一次性提成销售费用55万；



#### 销售工程师（2名）

##### 工作职责：

负责区域客户的项目技术沟通、现场踏勘、改造方案、投标方案等，接受公司及省区经理相关工作安排。

##### 任职要求：

热爱营销，认同公司的发展战略，大专及以上学历，男女不限，熟练掌握办公软件等，能够胜任长期出差，具有团结协作精神、良好的沟通能力，踏勘项目现场，做项目改造方案和投标书、开展区域内事业合伙人、城市合伙人技术培训等。接受公司总部和省区的考核和日常管理，熟练操作CAD设计软件、给排水专业的优先考虑。

##### 薪酬福利：

入职后缴纳五险一金、通讯补助、节日福利等  
月薪：6000元（其中1500元绩效考核）+奖金



#### 销售内勤（1名）

##### 工作职责：

负责营销中心销售内勤工作，协助领导做好销售事务的统计、考核、对接、跟进等相关工作；会做短视频，熟练使用抖音、微信视频号，接受公司相关工作安排；

##### 任职要求：

热爱营销，认同公司的发展战略，大专及以上学历，熟练掌握办公软件，接受公司的考核和日常业务管理，具有团结协作精神，形象佳、沟通能力强、完成公司安排的相关工作。

##### 薪酬福利：

入职后缴纳五险一金、通讯补助、差旅补助、节日福利等  
月薪：4500元（其中500元绩效考核）

诚 / 招 / 精 / 英 · 携 / 手 / 共 / 赢

招聘专员：15851756959（王女士）